CANADÁ, UN PAÍS POR DESCUBRIR

PRESENTADO POR:

Cámara Granada

MISTY MOUNTAIN TRADE & CONSULTING

Bankia

INFORMACIÓN GENERAL

PERFIL ECONÓMICO, POLÍTICO Y SOCIAL

PERFIL ECONÓMICO Y POLÍTICO DE CANADÁ

- **Nombre oficial del país**: Canadá
- **Superficie**: 9.984.670 km² (segundo país mas grande del mundo después de Rusia)
- **Población**: 37.058.856 habitantes
- **Lenguas**: Oficiales: inglés 58,7% y francés 22%. Otras: punjabi 1,4%, italiano 1,3%, español 1,3% y otras 15,3%
- **División administrativa**: 10 provincias y 3 territorios
- **Tipo de Gobierno**: Monarquía Parlamentaria Federal
- **Reinado:** Isabel II, representada por el Gobernador General Julie Payette en Canadá
- **Primer Ministro:** Justin Trudeau (Partido Liberal) | Actualmente gobernando en minoría
- **Moneda**: Dólar Canadiense (€1 = $1.51 Dólares Canadienses)
- **Tasa de desempleo**: 6.1%
- **PIB Corriente (millones de dólares USA)**: $1.783.652
- **Principales socios comerciales**: EE.UU., Unión Europea, China y México
- **Clima**: Canadá tiene limitaciones productivas debido al clima (salvo ciertas excepciones en Ontario/British Columbia a través de cultivos en invernaderos). Debido al duro invierno canadiense, la agricultura se desarrolla en primavera y verano, para un numero limitado de legumbres y frutas.

FORTALEZAS	DEBILIDADES
• Recursos minerales y energía son abundantes y diversificados • 5th productor de gas y petróleo en el mundo • El sector bancario es fuerte y está bien regulado • Poseen rigurosas medidas fiscales • Proximidad inmediata al mercado de EE.UU. • Buenas relaciones comerciales con otros países (por ejemplo EE.UU. y la U.E.) • Excelente entorno económico para el desarrollo de los negocios	• Muy dependiente de la economía norteamericana • Pérdida de competitividad en el sector de la manufacturación debido a baja productividad • Gasto/inversión insuficiente en I+D • Deuda doméstica alta (170% de la renta disponible) • La exportaciones de energía se han debilitado debido al inadecuado suministro (oleoductos) que existe hacia las costas y EE.UU., además de la competencia por parte de EE.UU. en temas energéticos.

Fuente: COFACE

FLUJOS COMERCIALES ENTRE ESPAÑA Y CANADÁ

- Tras la entrada en vigor del CETA, las exportaciones de España a Canadá se han incrementado un 36,21% (datos de 2019 frente a 2016) –un aumento del 10,4 % en 2017, 8,61 % en 2018 y 13,52% en 2019–.
- Las importaciones también se han incrementado en el conjunto del período 2016-2019 un 20,13 %, pero sin una tendencia clara: subida de 31,46 % en 2017; de 1,6 % en 2018 y caída de un -10 % en 2019.
- En 2019, el capítulo arancelario que más exportó España a Canadá fue el de Máquinas y aparatos mecánicos, por valor de unos 502 millones de euros, con un incremento respecto al año anterior del 69,33 %.
- El segundo capítulo más exportado por España a Canadá en 2019 fue el de Productos Farmacéuticos. En 2019 se exportó por un total de 232 millones de euros, un 9,31 % más que el año anterior.
- En tercer lugar, se encuentra el capítulo de las bebidas, donde destaca el vino de uva con unas exportaciones en 2019 de 106 millones de euros, lo que supone un crecimiento del 3,9 % respecto al año anterior.

Fuente: ICEX

¿QUÉ ES LO QUE EXPORTÓ ESPAÑA A CANADÁ DURANTE 2019?

Ranking	Código de Producto	Producto	Importaciones de Canadá | Desde España		
			Valor en 2019 (USD 1,000)	Crecimiento Anual entre 2015 y 2019	% Total
#	'TOTAL	Todos los productos importados	$2,620,698	10%	100%
1	'84	Machinery, mechanical appliances, nuclear reactors, boilers; parts thereof	$601,824	32%	23%
2	'30	Pharmaceutical products	$270,464	-3%	10%
3	'27	Mineral fuels, mineral oils and products of their distillation; bituminous substances; mineral ...	$211,914	10%	8%
4	'22	Beverages, spirits and vinegar	$132,821	7%	5%
5	'87	Vehicles other than railway or tramway rolling stock, and parts and accessories thereof	$113,052	-5%	4%
6	'08	Edible fruit and nuts; peel of citrus fruit or melons	$94,160	15%	4%
7	'72	Iron and steel	$90,792	9%	3%
8	'85	Electrical machinery and equipment and parts thereof; sound recorders and reproducers, television ...	$85,213	19%	3%
9	'29	Organic chemicals	$84,774	3%	3%
10	'40	Rubber and articles thereof	$79,177	13%	3%

Fuente: Trademap.org

PARTIDA ARANCELARIA ’22 | BEBIDAS, LICORES Y VINAGRE

Ranking	Código de Producto	Producto	Importaciones de Canadá | Desde España				
			Valor en 2019 (USD 1,000)	Crecimiento Anual entre 2015 y 2019	% Total USD	Cantidad importada en 2019	Unidades
TOTAL IMPORTACIONES			132,822	7%	5%	39,336	Tons
1	'2204	Wine of fresh grapes, incl. fortified wines; grape must, partly fermented and of an actual ...	123,209	7%	93%	36,585	Tons
2	'2203	Beer made from malt	2,463	8%	2%	1,404	Tons
3	'2202	Waters, incl. mineral waters and aerated waters, containing added sugar or other sweetening ...	2,085	14%	2%	793	Tons
4	'2206	Cider, perry, mead and other fermented beverages and mixtures of fermented beverages and non-alcoholic ...	1,837	30%	1%	-	Tons
5	'2209	Vinegar, fermented vinegar and substitutes for vinegar obtained from acetic acid	1,304	8	1%	545	Tons
6	'2208	Undenatured ethyl alcohol of an alcoholic strength of < 80%; spirits, liqueurs and other spirituous ...	1,291	11	1%	-	Tons
7	'2205	Vermouth and other wine of fresh grapes, flavoured with plants or aromatic substances	631	10	0%	-	Tons
8	'2201	Waters, incl. natural or artificial mineral waters and aerated waters, not containing added ...	2	66	0%	9	Tons

Fuente: Trademap.org

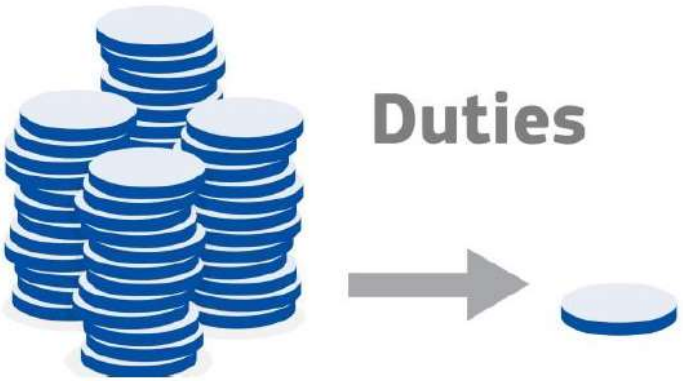
CANADA & EU

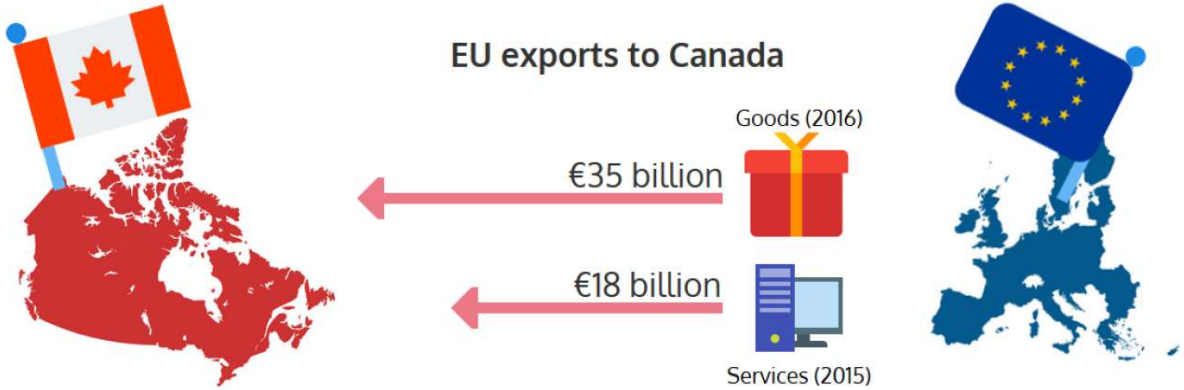
COMPREHENSIVE ECONOMIC AND TRADE AGREEMENT

CANADA-EUROPEAN UNION COMPREHENSIVE ECONOMIC AND TRADE AGREEMENT (CETA)

- ¿Qué es CETA? Es un **tratado de libre comercio** entre Canadá y la Unión Europea.
- ¿Cuándo entró en vigor? El **21 de septiembre de 2017.**
- Salvo ciertas excepciones, CETA **elimina esencialmente los aranceles en todas las importaciones** que provengan de un país que es beneficiario del CETA.
- ¿Qué va a pasar con **el Reino Unido en relación con el Brexit y CETA**?
  - El Reino Unido dejó la Unión Europea el 31 de enero de 2020, y se encuentra ahora en **un período de transición con la UE hasta el 31 de diciembre de 2020**.
  - El gobierno canadiense ha expresado: "Las firmas canadienses no van a encontrar cambios algunos en el modo en el que comercian con el Reino Unido durante el período de transición. Canadá ha visto la necesidad de proveer certidumbre durante este período, y por ello va a **tartar al Reino Unido como parte del CETA, y cualesquiera otros tratados que la Unión Europea haya firmado con Canadá, mientras dure el periodo de transición**."
  - ¿Qué va a pasar después de este periodo de transición? El gobierno Canadiense ha afirmado: "Cuando el período de transición finalice el 31 de diciembre de 2020, a no ser que haya una extensión del mismo, el Reino Unido no estará ligado a los tratados firmados por la Unión Europea, incluido el CETA. **El comercio bilateral entre Canadá y el Reino Unido no se beneficiara del CETA, y por tanto esta relación pasará a regularse por las normas de la WTO (*World Trade Organization*), incluyendo la aplicación de los aranceles MFN (*Most-Favoured Nation*).**

CETA Y SUS CIFRAS COMERCIALES





CETA will help new and existing EU exporters because it:

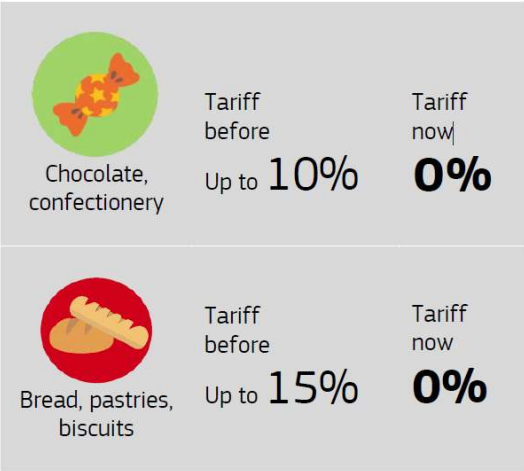
- abolishes over **98%** of Canadian customs duties from day 1 of entry into force.
- will save EU businesses **€590 m** each year in Canadian customs duties over time.
- helps make EU exporters more competitive.

Share of each other's total trade

	10th	Canada's is the EU's 10th biggest trading partner.		**2nd**	The EU's is Canada's 2nd biggest trading partner.
	2%	Canada accounts for 2% of total EU trade.		**10%**	The EU accounts for 10% of Canada's total trade

Fuente: gráficos tomados de presentaciones de la UE

¿QUÉ TIPO DE BENEFICIOS ESTÁ APORTANDO CETA A LA RELACIONES COMERCIALES?



CETA ES MÁS QUE UN TRATADO COMERCIAL

- Acceso a concursos públicos
- Inversión
- Propiedad intelectual
- Desarrollo sostenible
- Indicaciones geográficas

Fuente: gráficos tomados de presentaciones de la UE

LA DECLARACIÓN DE ORIGEN

- Para que las exportaciones españolas se beneficien de un trato preferencial cuanto entran en Canadá, es necesario que los importadores canadienses tengan, y presenten en aduana, la llamada **Declaración de Origen**.
- La declaración de origen puede estar o bien en la misma **factura**, o bien en un **documento comercial aparte**, siempre describiendo el producto en suficiente detalle para que permita su identificación en aduana.
- ¡La Declaración de Origen es muy simple!
  - **Especial atención al apartado (2):** Los exportadores europeos necesitan incluir su número REX (Exportador Registrado). Si no lo incluyen, al menos deben de firmar en el apartado (5). Los exportadores canadienses, por contra, necesitan incluir su *Business Number*, proporcionado por la *Canada Revenue Agency* (CRA) – ¡Canadá NO tiene número REX!
  - **Especial atención al apartado (3):** Hay que escribir "Canada/EU" - ¡La *Canada Border Services Agency* (CBSA) rechazará cualquier otra indicación!

(Period: from_____ to _____ (1))

The exporter of the products covered by this document (customs authorisation No ...(2)) declares that, except where otherwise clearly indicated, these products are of ...(3) preferential origin.

..... (4)

(Place and date)

..... (5)

(Signature and printed name of the exporter)

DECLARACION DE ORIGEN (CETA) | VERSIÓN ESPAÑOLA (ANEXO 2 DEL TRATADO)

Spanish version

(Período comprendido entre el _____y el_____(1))

El exportador de los productos incluidos en el presente documento (autorización aduanera nº …(2)) declara que, salvo indicación en sentido contrario, estos productos gozan de un origen preferencial. …(3).

.....(4)

(Place and date)

.....(5)

(Signature and printed name of the exporter)

SISTEMA DE REGISTRO DE EXPORTADORES | REX

- El **Sistema de Registro de Exportadores, o REX**, es un sistema de certificación de origen de bienes basado en el principio de **auto certificación**. El origen de los bienes es declarado por el operador económico en cuestión (exportador) en la declaración de origen. Para que un operador económico pueda crear una declaración de origen, este debe estar registrado en la base de datos de las autoridades competentes en la materia. De este modo, el operador económico se convierte en un "exportador registrado".
- **Pregunta**: cual es la posición de la CBSA en situaciones donde la declaración de origen no incluye el numero REX? Aun así, va la CBSA a reconocer la declaración de origen como prueba adecuada del origen de los bienes?
  - Si el numero REX no ha sido incluido en el campo (2) de la declaración de origen, la firma del exportador necesita y debe estar incluida en el campo (5), y viceversa.
  - Donde puedo obtener mi numero REX? A través de la Agencia Tributaria.

  - **Procedimiento de solicitudes del numero REX (Procedimiento DC47)**
    - **Solicitante**: empresa/interesado
    - **Tipo de solicitud**: telemática
    - **Plazo de resolucion**: ¡120 días naturales! (¡4 meses!)
    - **Enlace**: https://www.agenciatributaria.gob.es/AEAT.sede/tramitacion/DC47.shtml

Agencia Tributaria

¿CUÁL ES SU CÓDIGO TARIC?

- ¡Consulte con un experto! Puede pedir evaluaciones de código TARIC, no vinculantes, al ICEX, o por ejemplo en Canadá a la CBSA, u otros operadores aduaneros, como podría ser Willson International
- Ejemplo de código TARIC para hamburguesas veganas

21.06	Food preparations not elsewhere specified or included.			
2106.10.00 00	-Protein concentrates and textured protein substances	KGM	11%	CCCT, LDCT, UST, MT, CIAT, CT, CRT, PT, COLT, JT, PAT, HNT, KRT, CEUT, UAT, CPTPT: Free GPT: 5% IT: 5.5% NT: 5.5% SLT: 5.5%
2106.90	-Other			

Trade Agreement or Arrangement, where applicable	Tariff Treatment	Tariff Treatment Code
Canada-European Union: Comprehensive Economic and Trade Agreement	European Union (CEUT)	31

OPORTUNIDADES DEL SECTOR AGROALIMENTARIO

OPORTUNIDADES QUE OFRECE CETA AL SECTOR AGROALIMENTARIO

- Desaparecen muchos derechos de aduana sobre productos agrícolas, alimentos procesados y bebidas. Esto ha creado oportunidades para:
  - vinos y bebidas espirituosas,
  - frutas y verduras,
  - productos transformados,
  - quesos y
  - especialidades tradicionales europeas (“indicaciones geográficas”).

- Eliminación de obstáculos comerciales, como limitar las medidas de los monopolios de venta de bebidas alcohólicas a favor de los vinos canadienses (LCBO y entidades similares).
- Canadá ha aceptado proteger 143 indicaciones geográficas (IG), esto es, una serie de bebidas y productos alimenticios característicos de determinadas localidades o regiones de la UE. Se protegen productos tradicionales europeos frente a imitaciones.

LISTADO DE INDICACIONES GEOGRÁFICAS ESPAÑOLAS
ANEXO 20-A / CETA

Denominacion	Tipo de Producto
Baena	Aceites y grasas animales
Sierra Mágina	Aceites y grasas animales
Aceite del Baix Ebre-Montsía	Aceites y grasas animales
Oli del Baix Ebre-Montsía	Aceites y grasas animales
Aceite del Bajo Aragón	Aceites y grasas animales
Antequera	Aceites y grasas animales
Priego de Córdoba	Aceites y grasas animales
Sierra de Cádiz	Aceites y grasas animales
Sierra de Segura	Aceites y grasas animales
Sierra de Cazorla	Aceites y grasas animales
Siurana	Aceites y grasas animales
Aceite de Terra Alta	Aceites y grasas animales
Oli de Terra Alta	Aceites y grasas animales
Les Garrigues	Aceites y grasas animales
Estepa	Aceites y grasas animales

Denominacion	Tipo de Producto
Guijuelo	Carne fresca, congelada y procesada
Jamón de Huelva	Carne fresca, congelada y procesada
Jamón de Teruel	Carne fresca, congelada y procesada
Salchichón de Vic	Carne fresca, congelada y procesada
Llonganissa de Vic	Carne fresca, congelada y procesada

¿Qué es una indicación geográfica?

Una indicación geográfica (IG) se refiere al nombre, descripción, u otro descriptor que es usado para identificar ciertos vinos, licores, productos agrícolas u otros productos (comida) afirmando que han sido creados en un determinado territorio de un país, una región o una localidad, si la calidad, reputación u otra característica del producto esta esencialmente vinculada con la región geográfica donde se ha originado. Ejemplos: Cognac, Scotch o Chapagne.

Denominacion	Tipo de Producto
Cítricos Valencianos	Fruta fresca y procesada
Cîtrics Valancians	Fruta fresca y procesada

Denominacion	Tipo de Producto
Jijona	Bollería y confitería
Turrón de Alicante	Bollería y confitería

Denominacion	Tipo de Producto
Azafrán de la Mancha	Especias

Denominacion	Tipo de Producto
Mahón-Menorca	Quesos
Queso Manchego	Quesos

Fuente: https://www.international.gc.ca/trade-commerce/trade-agreements-accords-commerciaux/agr-acc/ceta-aecg/text-texte/20-A.aspx?lang=eng#a

BALANZA COMERCIAL| GRANADA Y CANADÁ

Parámetro	Valor
PRODUCTOS	TODOS LOS PRODUCTOS
2ª MEDIDA	NINGUNO
PAISES	CANADÁ
PROVINCIA	GRANADA
MEDIDA	VALOR
DIVISA	EUROS
PERIODO	2019

ESTACOM - Balanza Comercial

	Flujo Comercial | Granada -> Canada		
Tiempo	2019 - Exportación - Miles - Euros	2019 - Importación - Miles - Euros	2019 - Saldo - Miles - Euros
Enero	4.61	58.88	-54.28
Febrero	974.81	83.56	891.25
Marzo	66.76	8.05	58.71
Abril	170.56	50.56	120.00
Mayo	35.38	28.69	6.69
Junio	19.72	131.05	-111.34
Julio	23.00	26.12	-3.13
Agosto	50.02	62.14	-12.13
Septiembre	33.08	7.48	25.60
Octubre	31.43	56.69	-25.25
Noviembre	7.50	36.17	-28.67
Diciembre	23.33	10.38	12.95
TOTAL	1,440.18	559.78	880.40

FLUJO COMERCIAL | EXPORTACIONES GRANADINAS HACIA CANADÁ

Ranking (Año 2019)	Partida Arancelaria	Peso (Miles de Kgs.)	Valor (Miles de euros)	Núm. operaciones
1	[59] TELAS IMPREGNADAS, RECUBIERTAS, REVESTIDAS O ESTRATIFICADAS, ARTÍCULOS TÉCNICOS DE MATERIA TEXTIL	295,16	968,84	5
2	[39] PLÁSTICO Y SUS MANUFACTURAS	55,55	102,87	4
3	[08] FRUTAS Y FRUTOS COMESTIBLES, CORTEZAS DE AGRIOS (CÍTRICOS), MELONES O SANDÍAS	15,83	62,62	22
4	[02] CARNE Y DESPOJOS COMESTIBLES	4,37	45,66	19
5	[22] BEBIDAS, LÍQUIDOS ALCOHÓLICOS Y VINAGRE	30,36	43,72	19
6	[20] PREPARACIONES DE HORTALIZAS, DE FRUTAS U OTROS FRUTOS O DEMÁS PARTES DE PLANTAS	19,26	38,56	1
7	[84] REACTORES NUCLEARES, CALDERAS, MÁQUINAS, APARATOS Y ARTEFACTOS MECÁNICOS, PARTES DE ESTAS MÁQUINAS O APARATOS	0,26	33,68	2
8	[15] GRASAS Y ACEITES ANIMALES O VEGETALES, PRODUCTOS DE SU DESDOBLAMIENTO, GRASAS ALIMENTICIAS ELABORADAS, CERAS DE ORIGEN ANIMAL O VEGETAL	9,91	32,90	25
9	[16] PREPARACIONES DE CARNE, PESCADO O DE CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS O DEMÁS INVERTEBRADOS ACUÁTICOS	2,47	22,77	6
10	[45] CORCHO Y SUS MANUFACTURAS	3,96	17,89	1

- El TARIC 59 se refiere, entre otras cosas, a **telas de invernadero**. Tras haber analizado años anteriores a 2019, parece que esta fue una venta única. En 2020 veremos si se repite o no.
- Las principales partidas arancelarias que exporta la provincia de Granada a Canadá son **frutas, hortalizas, carne, bebidas alcohólicas y aceites**. El **sector agroalimentario** tiene una carga importantísima en las exportaciones.

Fuente: directorio.camaras.org

AOVE | ¿DESDE DÓNDE IMPORTA CANADÁ SU ACEITE DE OLIVA?

ACEITE DE OLIVA VIRGEN EXTRA (Partida Arancelaria 150910)								
Rank	Year	Trade Flow	Partner	Commodity Code	Qty Unit	Qty		Trade Value (US$)
1	2019	Import	World	150910	Weight in kilograms	36,996,513	$	146,752,583
2	2019	Import	Italy	150910	Weight in kilograms	16,910,098	$	68,819,746
3	2019	Import	Spain	150910	Weight in kilograms	8,022,978	$	27,989,154
4	2019	Import	Tunisia	150910	Weight in kilograms	6,817,726	$	27,952,983
5	2019	Import	Greece	150910	Weight in kilograms	2,897,664	$	11,192,372
6	2019	Import	Chile	150910	Weight in kilograms	344,396	$	1,848,633
7	2019	Import	Morocco	150910	Weight in kilograms	345,236	$	1,453,026
8	2019	Import	USA	150910	Weight in kilograms	282,408	$	1,294,371
9	2019	Import	Argentina	150910	Weight in kilograms	259,187	$	1,274,046
10	2019	Import	Lebanon	150910	Weight in kilograms	310,909	$	1,272,970

Canadian Food Inspection Agency

Agence canadienne d'inspection des aliments

Canada

ETIQUETADO

CANADIAN FOOD INSPECTION AGENCY

ETIQUETADO | ASPECTOS A TENER EN CUENTA

- *Heatlh Canada* (Ministerio de Sanidad de Canadá) proporciona plantillas en formato Adobe InDesign para toda persona que las solicite
- Las etiquetas deben estar en inglés y francés (hay ciertas excepciones)
- Hay que prestar especial atención a:
  - Nombre común del producto
  - Cantidad neta
  - Unidades métricas
  - Volumen / Peso / Unidades
  - Lista de ingredientes
  - Alérgenos – “Todos” o “Ninguno”
  - Tabla de Información Nutricional + Cantidades Diarias Recomendadas
  - Vitaminas añadidas
  - Fecha de expiración
  - Fecha de empaquetado (para productos con un máximo de 90 días de vida)
  - Instrucciones de conservación
  - Formato! Formato! Formato! Tipo de letra, comas, puntos, redondeo de cifras

Ingredients: Butternut squash • Onion • Extra virgin olive oil • Paprika • Salt • Garlic • Oregano.
Ingrédients: Courge Musquée • Oignon • Huile d'olive extra vièrge • Paprika • Sel • Ail • Origan.

Nutrition Facts
Valeur nutritive
Per 100 g
Par 100 g

Calories 283	% Daily Value* / % valeur quotidienne*
Fat / Lipides 13.4 g	18 %
Saturated / saturés 3.2 g	16 %
+ Trans / trans 0 g	
Carbohydrate / Glucides 34 g	
Fibre / Fibres 8.4 g	30 %
Sugars / Sucres 2.7 g	3 %
Protein / Protéines 7.0 g	
Cholesterol / Cholestérol 0 mg	
Sodium 1,024 mg	45 %
Potassium 0 mg	0 %
Calcium 0 mg	0 %
Iron / Fer 0 mg	0 %

*5% or less is a little, 15% or more is a lot
*5% ou moins c'est peu, 15% ou plus c'est beaucoup

LOGÍSTICA

ESTRUCTURA Y EJECUCIÓN

INCOTERMS | ¿QUÉ SON?

- Tu vendes tu producto, tu eliges tu **INCOTERM.**
- Los **INCOTERMS** son *International Commercial Terms* creados por la ICC (*International Chamber of Commerce*). La versión actual es la 2020, y puedes encontrar una guía explicativa, de DHL, sobre los mismos aquí here.
- Nuevos exportadores usualmente usan EX WORKS 2020 (lugar de entrega). ¿Por qué? Porque el exportador satisface sus obligaciones con el simple hecho de tener los bienes a disposición del importador en el almacén de origen (el del exportador). El exportador ni siquiera esta obligado a cargar los bienes o incluso a realizar los tramites de exportación.

Imagen tomada de DHL.com

- Los **INCOTERMS** incluyen:
  - Transferencia de la posesión de los bienes
  - Transmisión del riesgo
  - Distribución de costes
  - Procesos documentales

- Los **INCOTERMS** no incluyen:
  - Condiciones de venta
  - Método o momento de pago entre el vendedor y el comprador
  - Momento en que se transfiere la propiedad de los bienes
  - Ley aplicable

ASPECTOS LOGÍSTICOS A TENER EN CUENTA

- El importador en Canadá (si se ha decidido optar por el uso del INCOTERM Ex Works) va a encargarse de los aspectos logísticos de la operación (de puerta a puerta, o *door-to-door*). En caso contrario, será la empresa granadina quien debe realizar la operación
- ¿Estamos hablando de productos **no congelados**? (*dry goods*)
- ¿Estamos hablando de productos **congelados**? (*frozen goods*)
- Si estamos transportando productos congelados…
  - ¿Necesito hielo seco / dry ice? (dióxido de carbono en estado sólido)
  - Seafrigo | Compañía francesa que realiza consolidaciones de productos helados, LCL (*Less than a Container Load*). Envíos desde Le Havre (Normandía) a Montreal una vez por mes
- ¿Voy a usar un LCL o un FCL? (LCL = *Less than a Container Load* | FCL = *Full Container Load*)
- ¿Tiene el contenedor un sistema de refrigeración activo (refrigeración eléctrica) o un sistema de refrigeración pasivo (por ejemplo, cajas y mantas térmicas)?. ¡Esto va a afectar al precio!

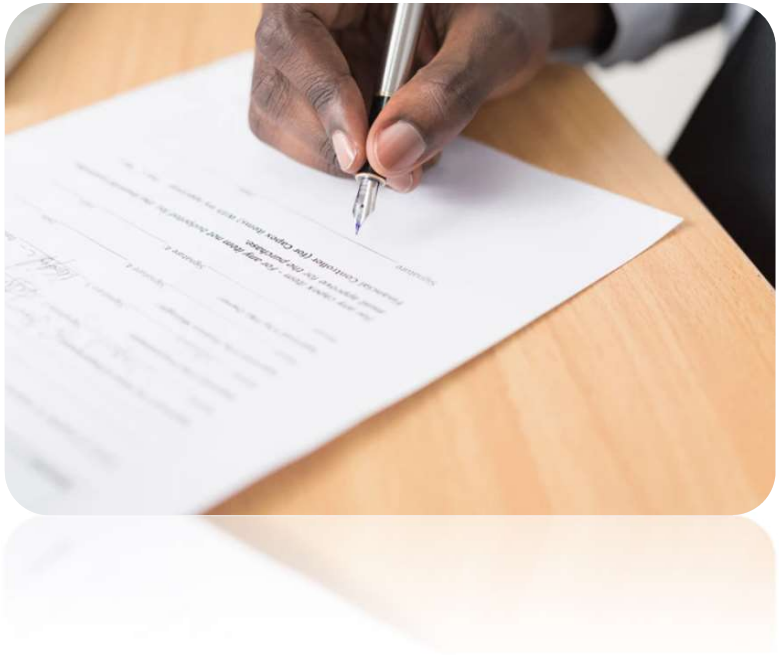
- El camión que va a recoger la mercancía en el almacén granadino, ¿tiene plataforma elevadora (*tailgate*)? ¿Tiene el almacén granadino una puerta (dock) para el camión?
- Que tipo de pallet debo usar?
  - Madera?
  - Plástico?
  - Si usamos un pallet de madera, debemos de usar un pallet que tenga la certificación ISPM-15 (*International Standards for Phytosanitary Measures No. 15*). *International Plant Protection Convention* | Los pallets son tratados a altas temperaturas para eliminar organismos que pudieran atacar a plantas en el país de destino (pestes) | El tratamiento de calor se hace a unos 56°C durante al menos 30 minutos.

Imagen tomada de Uline.ca

CONTRATOS DE AGENCIA Y DISTRIBUCIÓN | ¿A QUIÉN ELIJO?

- Territorio
- Exclusividad
- Especificaciones del producto
- Precio y formas de pago
- Expectativas y objetivos
- Propiedad Intelectual | Clausula y derechos
- Informes de situación | Mensuales? Acceso a documentos?
- Responsabilidad y limitación de danos
- Periodo de aplicación del contrato
- Jurisdicción y ley aplicable al contrato
- Clausula de arbitraje
- Duración y terminación | Clausula de salida
- Prohibición de competencia (durante y después)
- NDA (*Non-Disclosure Agreement*)

- **Agente**: trabaja en base a una comisión, y representa al proveedor en su nombre
- **Distribuidor**: es el cliente del proveedor, y este pierde control, entre otras cosas sobre el precio



¿PREGUNTAS?

hello@mistymountainconsulting.com

BeyondAnimal

Jorge Vivanco

@mistymountainconsulting

Jorge Vivanco, CITP | FIBP